

Doanh thu tăng trưởng mạnh mẽ trên cơ sở tăng trưởng nội địa và xuất khẩu ra thị trường, với lợi nhuận xuất khẩu đạt 41% tổng doanh thu năm 2005. Công nghệ tự động hóa của Beckhoff ngày nay được áp dụng rộng rãi hơn 60 quốc gia trên thị trường qua 16 chi nhánh, đại lý và các đại tác phân phối.

Có trụ sở tại Verl, Đức, Beckhoff Automation đã hoàn thành chỉ tiêu tài chính năm 2005 với mức tăng trưởng mạnh mẽ 17% doanh thu. Trong năm 2005, doanh thu của công ty trên toàn thị trường đạt 151 triệu Euro. Thành công không ngừng này có được phần lớn do sự phát triển sản phẩm mới, việc đưa ra những sản phẩm mới và sự bành trướng thị phần thị trường mới và các mạng lưới phân phối quốc tế của Beckhoff.

Giám đốc điều hành Hans Beckhoff nhìn quan về tương lai của tập đoàn: “Với mức tăng trưởng hàng năm 17% năm 2005, 31% năm 2004 và 27% năm 2003, tôi tin tưởng rằng công ty chúng tôi sẽ phát triển mạnh mẽ và nhanh chóng của những năm trước sẽ tiếp tục được phát huy trong quý đầu của năm 2006, dựa trên tăng trưởng của thị trường tự động hóa trên toàn thị trường, đặc biệt sự phát triển vượt trội trong chuyên ngành điều khiển PC, phần mềm phân phối I/O và PLC/NC. Trong năm 2006 tiếp đây, với tiềm năng lớn của thiết bị điều khiển EtherCAT I/O, việc đưa ra giải pháp an toàn TwinSAFE, dòng sản phẩm AX5000 và IPC mới, chúng tôi sẽ đạt ra những tiêu chuẩn hoàn thiện và giá thành nhằm thúc đẩy hơn nữa mức tăng trưởng trong những năm tiếp theo”.

HB tiếp tục: Song song với việc mở rộng dòng sản phẩm, chúng tôi sẽ tiếp tục phát triển mạng lưới bán hàng trong nước và quốc tế. Năm 2006, chúng tôi sẽ tăng cường sự có mặt của mình bằng cách thành lập các đại lý chính thức ở TBN, B, Brazil, Nam Phi và Úc. Mạng lưới phân phối trong nước và quốc tế cũng sẽ được mở rộng”.

Số lượng nhân viên của công ty BA cũng không ngừng tăng lên. Vào cuối 2005, B đã có trong tay đội ngũ nhân viên gồm 661 người trên toàn thị trường - tăng 20% so với năm trước. Hy vọng trong năm 2006 sẽ đạt được tăng trưởng như vậy.

BA cung cấp những sản phẩm tự động hóa mới và tiên tiến dựa trên những công nghệ đã kiểm chứng, vì thế khách hàng có thể dễ dàng các hệ thống kiểm soát hoạt động mới cách nhanh chóng và với giá thành thấp so với hệ thống kiểm soát trước đây. Dòng sản phẩm “công nghệ tự động hóa mới” của B bao gồm kiểm soát dựa vào máy tính cá nhân, I/O, motor servo. Với những đại lý hơn 60 quốc gia trên thị trường, B có thể mạnh mẽ cung cấp các dịch vụ bán hàng tới khách hàng khắp nơi. Dịch vụ bán hàng được giới thiệu quy trình tiếp khách qua trung gian

Beckhoff tăng doanh thu 17% trong năm 2005

Thứ năm, 27 Tháng 4 2006 00:00

nhóm hàng i đáp nhanh chóng và giao tiếp thuận tiện nhất.